

Persönlichkeitsentwicklung
und Sozialkompetenz
Seminare und Workshops



Persönlichkeitsentwicklung und Sozialkompetenz

In diesem Kompetenzfeld steht das Individuum, seine persönliche Entfaltung und seine sozialen Kompetenzen im Zentrum. Sie finden hier unsere langjährig bewährte offenen Seminare zur Kommunikation in unterschiedlichen Kontexten und zum Umgang mit belastenden Situationen.

Ihre Ansprechpartnerinnen

Edda Fuckerer
 Produktmanagerin
 +49 911 95117-592
 edda.fuckerer@grundig-akademie.de



Kommunikation und Gesprächsführung - Miteinander reden, zusammen arbeiten

Kommunikation ist und bleibt der zentrale Punkt im Umgang mit Kollegen, Mitarbeitern, Vorgesetzten sowie externen Kunden. Häufig kommt es zu Reibungsverlusten in der Zusammenarbeit, Missverständnissen, Ärger und Stress, und das, obwohl Sie bemüht waren, das eigene Anliegen klar und eindeutig dem anderen näher zu bringen.

Zielgruppe

Mitarbeiter, die regelmäßig im Team arbeiten und ihre kommunikativen Fähigkeiten in unterschiedlichen Situationen verbessern wollen.

Ihr Nutzen

- Sie lernen sich selbst im Gespräch und der Zusammenarbeit mit anderen genauer kennen und können Ihre Wirkung und Ihre Reaktion auf andere besser einschätzen.
- Sie entwickeln so für sich selbst Verhaltensalternativen, die zu Ihrer Person passen und den konstruktiven Umgang miteinander fördern.
- Sie lernen, Ihre Beobachtungen in Teams und Gruppen zu analysieren und reflexiv zu reagieren.
- Sie haben die Möglichkeit, konkrete Fragen der Zusammenarbeit zu bearbeiten.

Methoden

Trainervortrag, Gruppenarbeit, Rollenspiele, Diskussion

Schwerpunkte

- Deutliche und bewusster Kommunikation
- Die eigene Wirkung auf andere
- Innere Haltung in Gesprächen
- Möglichkeiten zur Steuerung des Gesprächs
- Die Bedeutung von Körpersprache
- Reduktion von Missverständnissen und Unklarheiten
- Einschätzung von Situationen und Personen
- Verhalten in Krisen und Konflikten
- Kommunikation in Teams
- Analyse und Bearbeitung eingebrachter Praxisfälle

Zertifikat

Zertifikat der GRUNDIG AKADEMIE

Dauer

2 Tage
 9:00 – 17:00 Uhr

Preis

1.090,00 €

Termine Nürnberg

03.12.2019 - 04.12.2019
 10.03.2020 - 11.03.2020

Termine Essen

07.03.2019 - 08.03.2019
 24.09.2019 - 25.09.2019

Standard-Inhouse-Seminar

3.700,00 €
 zzgl. Reisekosten für den Trainer in Höhe von 250,- € für den 1. Tag und 100,- € für jeden weiteren Tag inkl. Seminarunterlagen
 Max. 12 Teilnehmer

Rhetorik - Sicher auftreten, frei reden

Trotz bester beruflicher Qualifikation fällt es den meisten Menschen schwer, ihr Fachwissen selbstbewusst, klar und leicht verständlich vor einer Gruppe von Zuhörern zu vertreten. Frei und wirkungsvoll reden können, Ihre Zuhörer überzeugen, unterhalten - ja sogar begeistern - das ist kein Wunderwerk und auch nicht nur Menschen mit Talent vorbehalten, sondern das kann man lernen!

Zielgruppe

Führungskräfte, Projektmanager und Mitarbeiter, die Vorträge und Präsentationen vor Gruppen halten müssen, ihr Fachwissen wirkungsvoll „überbringen“ und ihre Redeängste abbauen möchten.

Ihr Nutzen

Sie lernen, gewandt und sicher aufzutreten und überzeugend zu reden:

- In freier Rede vor einer Gruppe
- In Einzelgesprächen

Sie lernen, Kurzvorträge und Präsentationen interessant zu gestalten und flexibler in der Gesprächsführung zu werden.

Atem- und Sprechübungen verhelfen Ihnen zu einer deutlicheren Aussprache.

Methoden

Lehrgespräch, Kurzpräsentationen, Sprechübungen, Gruppenarbeiten, Gesprächssimulation, Praxisfallarbeit

Schwerpunkte

- Zuhörerkontakt herstellen
- Wie spreche ich überzeugend und einprägsam?
- Pausen gezielt einsetzen
- Auf den Punkt kommen
- Aufbau und Gliederung einer Rede
- Der interessante Redeeinstieg – der pointierte Redeschluss
- Wie vertrete ich mit Nachdruck meinen Standpunkt?
- Wie spreche ich dynamisch und abwechslungsreich?
- Ebenbürtiges Gesprächsverhalten
- Verschiedene Gesprächsstile und ihre Wirkung auf den Gesprächspartner
- Diskussionseröffnung durch gezielte Fragen
- Signale der Körpersprache, worauf muss ich achten?
- Atem und Sprechübungen
- Wie bekomme ich Lampenfieber in den Griff?

Zertifikat

Zertifikat der GRUNDIG AKADEMIE

Dauer

2 Tage
9:00 - 17:00 Uhr

Preis

1.090,00 €

Termine Nürnberg

05.12.2019 - 06.12.2019
12.03.2020 - 13.03.2020

Termine Essen

07.03.2019 - 08.03.2019
26.09.2019 - 27.09.2019

Standard-Inhouse-Seminar

3.700,00 €
zzgl. Reisekosten für den Trainer in Höhe von 250,- € für den 1. Tag und 100,- € für jeden weiteren Tag inkl. Seminarunterlagen
Max. 12 Teilnehmer

Charisma - Stimme, Ausdruck, Körpersprache

Eine Persönlichkeit wirkt nicht allein durch ihr Fachwissen, sondern durch die Glaubwürdigkeit ihres ganzen Auftretens, ihrer Ausstrahlung, ihrer Körperhaltung, Mimik, Stimme und Ausdrucksfähigkeit. Tatsächlich hat das Charisma einer Persönlichkeit etwas mit dem inneren Gleichgewicht zu tun. Bei Kommunikationsprozessen wird dies meist bei Menschen ersichtlich, wenn Körpersprache, Stimme und Aussage übereinstimmen. Manche Menschen scheinen das „gewisse Etwas“ zu haben – andere nicht. Was aber macht es genau aus, dass man bei einer Person von Charisma spricht?

Zielgruppe

Führungskräfte, Projektmanager und Mitarbeiter, die häufig Diskussionen oder Besprechungen führen, Teamsitzungen gestalten oder Präsentationen durchführen und Mitarbeiter mit persönlichem Kundenkontakt

Ihr Nutzen

- Sie machen sich die Elemente Stimme, Ausdruck und Körpersprache Ihrer Persönlichkeit bewusst und erfahren, wie Sie auf andere wirken.
- Sie schärfen den Blick für die vielfältigen Signale der Körpersprache und vertiefen damit Ihre Menschenkenntnis.
- Durch gezielte Übungen können Sie Ihrer Sprache mehr Energie und Überzeugungskraft verleihen und Ihre Ausstrahlung intensivieren.

Methoden

Lehrgespräch, Kurzpräsentationen, Sprechübungen, Gruppenarbeiten, Gesprächssimulation, Praxisfallarbeit

Schwerpunkte

- Was ist Charisma?
- Die innere Kraft der Persönlichkeit
- Blickkontakt, Mimik, Haltung
- Signale der Körpersprache deuten und verstehen
- Schutzgesten und Barrieren
- Die ICH-Zone des Menschen
- Stimme und Ausdruck
- Keine Angst vor Emotionen
- Wer das Sagen hat, muss reden können
- Die ersten 7 Sekunden Ihres Auftretens
- Selbstvertrauen ist erlernbar

Zertifikat

Zertifikat der GRUNDIG AKADEMIE

Dauer

2 Tage
9:00 – 17:00 Uhr

Preis

1.090,00 €
inkl. Lehrmaterial, Mittagessen und Getränken

Termine Nürnberg

29.04.2019 - 30.04.2019
09.12.2019 - 10.12.2019
03.02.2020 - 04.02.2020

Termine Berlin

24.06.2019 - 25.06.2019

Termine Essen

30.07.2019 - 31.07.2019

Standard-Inhouse-Seminar

3.700,00 €
zzgl. Reisekosten für den Trainer in Höhe von 250,- € für den 1. Tag und 100,- € für jeden weiteren Tag inkl. Seminarunterlagen
Max. 12 Teilnehmer

Führung ohne hierarchische Macht

In zunehmend komplexer werdenden Organisationen entstehen immer häufiger Arbeitsbeziehungen, in denen keine klaren hierarchischen Strukturen vorliegen, die vorgeben, wer wem weisungsberechtigt oder unterstellt ist. Die Beteiligten vertreten die Interessen ihrer Bereiche, haben konträre Ziele und unterschiedliche Auffassungen über Vorgehensweisen und Dringlichkeit von Aufgaben. Wer in diesen Konstellationen seine Ziele erreichen will, muss Flexibilität zeigen, ohne dabei die eigenen Interessen aufzugeben. Neue Formen der Kooperation müssen entdeckt und integriert werden, damit die Arbeit vorankommt. Eine genaue Betrachtung der eigenen Situation, gegenseitige Verständigung, bewusste Kommunikation und Durchsetzungswille helfen, mit diesen komplexen Situationen umzugehen.

Zielgruppe

Personen, die ohne direkte Weisungsbefugnis andere Menschen führen müssen (z. B. in Projekten, in bereichsübergreifenden Kooperationen, in der Zusammenarbeit auf gleicher Hierarchie-Ebene)

Ihr Nutzen

Dieses Training vermittelt Ihnen die Grundlagen erfolgreicher Führung, ohne ein Mandat zu haben. Sie reflektieren Ihre Führungskompetenzen und erhalten viele nützliche Empfehlungen aus der Praxis, die Ihnen dabei helfen, mit fachlicher Kompetenz und natürlicher Autorität zu führen. Dazu lernen Sie wesentliche Führungsinstrumente kennen und können damit Ihre Zielvorgaben besser erfüllen. Sie setzen sich mit Ihrer Führungsrolle auseinander und reflektieren Ihr Selbst- und Fremdbild vor dem Hintergrund der aktuellen Führungssituation. Sie erhalten Feedback zu Ihrem Führungsstil und Empfehlungen zur Verbesserung Ihres Durchsetzungsvermögens. Es wird Ihnen leichter fallen, Ihre Mitarbeiter und Kollegen ohne Disziplinarbefugnis zu führen und sicher aufzutreten.

Methoden

Lehrgespräch, Kurzpräsentationen, Fallbeispiele, Gruppenarbeiten, Gesprächssimulation, Plenumsdiskussion, Praxisfallarbeit

Schwerpunkte

Analyse des Umfelds

- Führung wahrnehmen ohne Macht – Problem oder Chance?
- Klare Rollen und Aufgaben als Voraussetzung für klare Beziehungen
- Wer ist wofür zuständig?
- Die Erwartungen kennen und verstehen

Kommunikation auf Augenhöhe

- Natürliche Autorität statt erzwungene
- Abgrenzen ohne abzuheben

Verständigung – Vertrauen – Machtspiele

- Die Balance finden zwischen eigenen und fremden Interessen

- Umgang mit Konflikten, Provokationen und Spannungen

Überzeugendes Verhalten im Gespräch

- Effektive und zielgerichtete Gesprächsvorbereitung
- Durchführung von schwierigen Gesprächssituationen

Arbeit an den konkreten Praxissituationen der Teilnehmer

Zertifikat

Zertifikat der GRUNDIG AKADEMIE

Dauer

2 Tage
09:00 – 17:00 Uhr

Preis

1.190,00 €

Termine Nürnberg

25.03.2019 - 26.03.2019
01.10.2019 - 02.10.2019

Termine Hamburg

17.06.2019 - 18.06.2019

Standard-Inhouse-Seminar

3.800,00 €
zzgl. Reisekosten für den Trainer in Höhe von 250,- € für den 1. Tag und 100,- € für jeden weiteren Tag inkl. Seminarunterlagen
max. 12 Teilnehmer

Resilienz - der Schlüssel für Lebensfreude und Erfolg Wie Sie Ihre innere Stärke trainieren

Die Veränderungen der Arbeitswelt fordern uns in einer besonderen Art und Weise. Für den Wandel zum „Kopfarbeiter“ und für die zunehmende Digitalisierung brauchen wir mentale Fitness, psychische Widerstandskraft und eine positive Kommunikationskultur. Diese Kompetenzen stärken, um mit dem Unvorhergesehenen, der ständigen Erreichbarkeit, der Arbeitsverdichtung und den neuen Aufgaben gut umgehen zu können. Um diese Herausforderungen erfolgreich zu meistern, braucht es Resilienz. Resilienz ist die Fähigkeit, Belastungen und Krisen durch Rückgriff auf vorhandene persönliche Ressourcen abzupuffern und mit den Situationen zu wachsen. Resilienz schafft mehr Lebensqualität und Sie profitieren in allen Lebensbereichen.

Zielgruppe

Alle, die ihre Resilienz steigern möchten

Ihr Nutzen

- Sie analysieren unter Anleitung des Trainers ihre eigene Belastungssituation
- Sie verstehen die Wirkungsweisen von Stress und Resilienz
- Sie entwickeln eine individuelle Strategie zur Resilienzsteigerung

Methoden

Die Praxisnähe des Trainings steht im Vordergrund. Beispiele aus dem Berufsalltag der Teilnehmer sind Grundlage für Gruppenarbeiten und Übungen. Dadurch gewährleisten wir die hohe Qualität sowie die unmittelbare Anwendbarkeit der Inhalte in der Praxis.

Schwerpunkte

Inner Leadership

- Was gehört dazu?

- Belastungs- und Resilienzprofil

- Die Resilienzfaktoren

Beanspruchung senken

- Persönliche Stressoren identifizieren
- Belastungen reduzieren und managen

Mentale Stärke aufbauen

- Optimismus stärken

- Achtsamkeit unterwegs sein

- Die eigene Selbstwirksamkeit steigern

Individuelle Strategien entwickeln

- Der persönliche Plan zur Resilienzsteigerung

- Essenz für das Zeitmanagement

Zertifikat

Zertifikat der GRUNDIG AKADEMIE

Dauer

2 Tage

Preis

1.190,00 €
inkl. Lehrmaterial, Mittagessen und Getränken

Termine Nürnberg

15.05.2019 - 16.05.2019
07.07.2019 - 08.07.2019

Standard-Inhouse-Seminar

3.800,00 €
zzgl. Reisekosten Trainer in Höhe von 250,- € für den 1. Tag und 100,- € für jeden weiteren Tag

Gelassen und leistungsstark im Job

Multimodales Stressmanagement praktisch umsetzen

Möchten Sie Stress und Erschöpfung vermeiden bzw. hinter sich lassen und stattdessen gelassen und voller Energie den Tag beginnen? Möchten Sie sich auf Herausforderungen und die anstehenden Aufgaben freuen? Unser Stressmanagement-Training hilft dieses Ziel zu erreichen.

Es lohnt sich, denn Stress hat vielfältige Auswirkungen: Fehlleistungen, Fehlentscheidungen, Konflikte und Störungen im Zusammenleben bis hin zu manifesten Erkrankungen.

Bei unserem multimodalen Stressmanagement nach Kaluza handelt es sich um einen Ansatz, der am stärksten erforscht und weiterentwickelt ist. Er umfasst drei Bereiche. Die erste Säule ist das instrumentelle Stressmanagement, bei dem wir uns die individuellen Stressoren und deren Reduzierung genauer anschauen, denn jeder hat "seinen ganz persönlichen" Stressauslöser. Bei der zweiten Säule, dem kognitiven Stressmanagement, betrachten Sie Ihre persönlichen Motive, Einstellungen und Bewertungen. Und der dritte Aspekt ist die regenerative Stresskompetenz. Hier geht es darum verschiedene Entspannungsmöglichkeiten kennenzulernen und zu trainieren

Zielgruppe

Alle, die im Berufsleben unter hoher Belastung stehen und wieder zu mehr Ruhe, Gelassenheit und innerer Balance finden wollen.

Ihr Nutzen

- Sie erhalten eine Analyse ihrer aktuellen Stresssituation
- Sie verstehen die Wirkungsweisen von Stress
- Sie lernen wirksame Methoden und Verhaltensänderungen zum gesünderen Umgang mit Belastungen

Methoden

Trainerinput und -anleitung, Selbstanalyse, Gruppenübungen, Aussprache und Diskussion

Schwerpunkte

- Stress und seine Wirkungen auf den Organismus
- Stressauslöser – Analyse persönlicher Stressoren
- Selbstmanagement und Arbeitsorganisation
- Persönliche Stressverstärker und Überzeugungen erkennen
- Ein positives Mindset herstellen
- Achtsam sein
- Richtig entspannen
- Guter Schlaf
- Genießen ist wichtig
- Bewegung im richtigen Maß
- Mein individueller Plan für innere Balance

Zertifikat

Zertifikat der GRUNDIG AKADEMIE

Dauer

2 Tage

Preis

1.190,00 €

inkl. Lehrmaterial, Mittagessen und Getränken

Termine Nürnberg

28.05.2019 - 29.05.2019

24.10.2019 - 25.10.2019

Standard-Inhouse-Seminar

3.800,00 €

zzgl. Reisekosten Trainer in Höhe von 250,- € für den 1. Tag und 100,- € für jeden weiteren Tag

Konstruktiv verhandeln

Das Berufsleben besteht oftmals aus einer Vielzahl von Verhandlungen. In diesem Seminar erlernen Sie, wie man durch konstruktives Verhandeln, nachhaltige, vertrauensvolle Kooperationen mit Geschäftspartnern aufbauen und sichern kann. Somit lassen sich Vereinbarungen erzielen, die im Interesse aller Beteiligten liegen und somit langfristigen Erfolg sichern.

Zielgruppe

Alle Menschen, die sich im Rahmen ihrer beruflichen Tätigkeit mit Verhandlungen auseinandersetzen oder in Kürze auseinandersetzen werden, wie zum Beispiel Mitarbeiter aus den Bereichen Einkauf, Vertrieb, Marketing, Personal oder Controlling, Geschäftsführer, Führungskräfte, Selbstständige, Freiberufler, Betriebs- und Personalräte.

Ihr Nutzen

- Sie erlernen die grundlegenden Strukturen und Abläufe einer konstruktiven Verhandlungsführung, die notwendigen kommunikativen Grundlagen und das erforderliche Hintergrundwissen.
- Sie erhalten eine breite Auswahl an Methoden, die Sie bei Ihren Verhandlungen im beruflichen Alltag aber auch bei schwierigen Gesprächssituationen bedarfsgerecht einsetzen können.
- Sie können sofort durch effektive Übungen, Rollenspiele und Kleingruppenarbeiten das erworbene Wissen in die Praxis umsetzen.

Methoden

Theorie-Input durch Kurzvorträge, Übungen, Kleingruppenarbeiten und Rollenspiele. Es ist wünschenswert, dass die Teilnehmer eigene Erfahrungen aus ihrer Praxis einbringen.

Schwerpunkte

- Grundlagen sach- und interessensgerechten Verhandeln im Wirtschaftsleben
- Das Phasenkonzept erfolgreicher Verhandlungen
- Kompromiss oder doch lieber Konsens?
- Kommunikation: Die Grundlage erfolgreichen Verhandeln
- Verhandlungstaktik
- Erkennen von Verhandlungsstilen
- Selbsterkenntnis: Was für ein Verhandlungstyp bin ich?
- Verhandlungsführung mit Teams
- Umgang mit Zögern, Blockaden und Eskalationen
- Verhandlungs-Judo bei Psychotricks und Manipulationsversuchen
- Typische Verhandlungsfehler vermeiden

Zertifikat

Zertifikat der GRUNDIG AKADEMIE

Dauer

2 Tage

9:00 - 17:00 Uhr

Preis

1.090,00 €

Termine Nürnberg

16.10.2019 - 17.10.2019

Standard-Inhouse-Seminar

3.700,00 €

zzgl. Reisekosten für den Trainer in Höhe von 250,- € für den 1. Tag und 100,- € für jeden weiteren Tag inkl. Seminarunterlagen max. 12 Teilnehmer

Konflikte managen - Eine Aufgabe der Zusammenarbeit

Konflikte gehören zum Alltag wie die Luft zum Leben. Sie dienen der Auseinandersetzung mit unserem Gegenüber und sind ein notwendiger Teil im sozialen Miteinander. Und dennoch lähmen sie unseren beruflichen Alltag.

Zielgruppe

Projektmanager und Mitarbeiter, die ihr eigenes Konfliktverhalten überprüfen und verbessern wollen

Ihr Nutzen

- Sie erhöhen Ihre Sicherheit, Konflikte und Krisensituationen frühzeitig zu erkennen und zu bewältigen.
- Sie können in Zukunft besser mit Konflikten umgehen, ohne dabei eine Gewinner- oder Verliererposition einzunehmen.
- Sie lernen Konflikte als Chance wahrzunehmen und die in Konflikten liegende Energie für eine bessere Zusammenarbeit zu nutzen.

Schwerpunkte

- Sich Klarheit verschaffen: praxisorientierte Modelle zur Analyse von Konfliktsituationen
- Konfliktquellen identifizieren: wodurch Konflikte entstehen und wie man vorbeugen kann
- In Konfliktsituationen wirkungsvoll kommunizieren: auf eigene und fremde Emotionen angemessen reagieren, den Gesprächsfaden behalten
- Konfliktsituationen bewusster steuern: Vorgehensweise und Schritte im Lösungsprozess
- Sich selbst und andere besser verstehen: unterschiedliche Persönlichkeiten und Konfliktstile
- Analyse des eigenen Verhaltens
- Umgang mit unterschiedlichen Konfliktstilen
- Die Bedeutung der eigenen Muster erkennen
- Durch persönliche Klarheit souveräner mit Konflikten umgehen

Zertifikat

Zertifikat der GRUNDIG AKADEMIE

Dauer

2 Tage
9:00 - 17:00 Uhr

Preis

1.090,00 €
inkl. Lehrmaterial, Mittagessen und Getränken

Termine Nürnberg

03.06.2019 - 04.06.2019

Termine Berlin

12.03.2019 - 13.03.2019

Standard-Inhouse-Seminar

3.700,00 €
zzgl. Reisekosten für den Trainer in Höhe von 250,- € für den 1. Tag und 100,- € für jeden weiteren Tag
inkl. Seminarunterlagen



GRUNDIG AKADEMIE für Wirtschaft und Technik Gemeinnützige Stiftung e.V.
Die GRUNDIG AKADEMIE in Nürnberg und Gera bietet ein weites Spektrum an beruflicher Weiterbildung, von den Fachschulen über offene Seminare aus den Bereichen Management, IT, Technik und Digitalisierung, längerfristige Lehrgänge mit zertifizierten Abschlüssen bis hin zu speziell konzipierten Weiterbildungen für Unternehmen. Darüber hinaus begleiten wir umfangreiche Veränderungsprojekte, u. A. bei der Einführung von Six Sigma.



WFA – WiSo-Führungskräfte-Akademie
Die WiSo-Führungskräfte-Akademie (WFA) steht als An-Institut der Friedrich-Alexander-Universität Erlangen-Nürnberg (FAU) für Weiterbildungsangebote im Management-Bereich und der Betriebswirtschaftslehre. In Kooperation mit dem Fachbereich Wirtschaftswissenschaften der FAU bietet die WFA berufsbegleitende MBA-Studiengänge an. Als Veranstalter der akademika, Süddeutschlands größter und beliebtester Job-Messe, hat sie sich zusätzlich erfolgreich im Messemanagement etabliert.



SMART ACADEMY® – Eine Marke der GRUNDIG AKADEMIE
Die SMART ACADEMY® ist als Marke der GRUNDIG AKADEMIE auf das Thema Digitale Transformation spezialisiert. Wir tragen den Veränderungen der Arbeitswelt Rechnung und bieten Ihnen hier auch neue Lernformate und Foren des Austauschs wie Lab und Space.



TOP Business GmbH
Aus der Philips-Akademie hervorgegangen, ist die TOP Business GmbH einer der führenden Anbieter von Trainings- und Beratungsleistungen im Bereich Telekommunikation.
Die in der Regel herstellerspezifischen Spezialkurse werden international in verschiedenen Sprachen in Theorie und Praxis durchgeführt.



Kloctwee – Die Veranstaltungsagentur der GRUNDIG AKADEMIE GRUPPE
Kloctwee ist der Dienstleister für Managed Training Services der GRUNDIG AKADEMIE GRUPPE. Managed Training Services (MTS) beinhaltet Veranstaltungs-, Location-, Teilnehmer- und Trainermanagement.
Kunden profitieren durch Entlastungen der Personalabteilung durch Outsourcing administrativer und zeitaufwendiger Aufgaben.



ÖPNV Akademie Institut für Personennahverkehr
Die 1999 gegründete ÖPNV Akademie war das erste Fachinstitut am Markt. Bekannt ist die ÖPNV Akademie als Anbieter für Seminare, Workshops und Kongresse und für die langfristige Fortbildung der Mitarbeiter von Unternehmen aus dem öffentlichen Personennahverkehr.
Die ÖPNV Akademie bietet auch individuell zugeschnittene Weiterbildungen für nationale und internationale Unternehmen der Verkehrsbranche an.

GRUNDIG AKADEMIE
Akademie für
Wirtschaft und Technik
Gemeinnützige Stiftung e.V.

Beuthener Straße 45
90471 Nürnberg
Fon +49 911 40905-01
info@grundig-akademie.de

www.grundig-akademie.de

Niederlassung Gera
GRUNDIG AKADEMIE

Friedericistraße 11
07545 Gera
Fon +49 365 55276-0
info-gera@grundig-akademie.de

www.grundig-akademie-gera.de