

Wirkungsvoll präsentieren - Und plötzlich hört Dir jeder zu

Bei Ihrer Präsentation möchten Sie so rüber kommen, dass man Sie und Ihre Präsentation so versteht, wie Sie es auch wollten? Sie wollen Ihre Hilfsmittel der Präsentation so einsetzen, dass diese Ihre Ausführungen wirkungsvoll unterstreichen? Sie suchen bei der Präsentation oder Ihrem Vortrag mehr Sicherheit für sich selbst, vor Ihrem Chef, Ihrer Gruppe oder dem Publikum?

Es gibt verschiedene Gründe: Egal, ob Sie eine Gruppe informieren, überzeugen, oder zu etwas motivieren wollen, jedes Mal ist es wichtig, dass Sie die wesentlichen Punkte klar und deutlich „an den Mann bzw. an die Frau bringen“. Vom Review bis zur Präsentation eines Projekts vor Kunden, eine Frage steht immer im Mittelpunkt: „Was ist das Ziel dieser Präsentation?“

Zielgruppe

Führungskräfte, Projektmanager und Mitarbeiter, die im Unternehmen häufig frei vor Gruppen sprechen und mit ihren Arbeitsergebnissen andere überzeugen müssen.

Ihr Nutzen

- | Sie lernen die grundlegenden Methoden und Techniken wirkungsvoller Präsentationen.
- | Sie können Informationen zielgruppenorientiert vermitteln.
- | Sie besitzen Sicherheit im freien Sprechen und sind in der Lage, Ihre Vorträge wirkungsvoll zu gestalten.
- | Sie werden für Kommunikationsprozesse sensibilisiert.
- | Sie können in Diskussionen auf die Argumente anderer wirkungsvoll und nachhaltig eingehen und den eigenen Standpunkt sicher vertreten.

Methoden

Lehrgespräche, Kurzpräsentationen, Präsentationsübungen, Gruppenarbeiten, Gesprächssimulationen

Schwerpunkte

Zielformulierung, Planung & Vorbereitung

- | Zielformulierung – was wollen Sie bei wem erreichen?
- | Zuhörer-Analyse – wer wird Ihnen zuhören und wer nicht?
- | Analyse der persönlichen Potenziale und bevorzugten Präsentationsstile
- | Ablaufplanung, Struktur und Didaktik in Einklang bringen!

Visualisierungs- und Präsentationstechniken

- | Auswahl und Einsatz von unterschiedlichen Medien
- | Verschiedene Techniken zur Gestaltung

Kommunikation gestalten

- | Grundlagen der Kommunikation
- | Die Wirkung auf andere verstehen und neu gestalten
- | Körpersprache – was Sie sagen ohne zu reden

Störungen meistern

- Argument und Gegenargument
- Behandlung von Einwänden
- Der Umgang mit Lampenfieber

Termine

Nürnberg

02.07.2024 - 03.07.2024

1.310,00 EUR (0% USt.)

Nürnberg

18.11.2024 - 19.11.2024

1.310,00 EUR (0% USt.)

Dauer

2 Tage

9:00 - 17:00 Uhr

Standard-Inhouse-Seminar

Seminar, das ohne Veränderung von Inhalten und Dauer für eine Gruppe von Teilnehmern gebucht wird. Ort und Beginn werden individuell abgestimmt.

4.190,00 EUR

zzgl. Reisekosten Trainer in Höhe von 275,- € für den 1. Tag und 125,- € für jeden weiteren Tag

inkl. Seminarunterlagen

Max, 12 Teilnehmende

Zertifikat

Zertifikat der GRUNDIG AKADEMIE

Ansprechpartner



Edda Fuckerer

Tel: +49 911 95117-592

edda.fuckerer@grundig-akademie.de



Martin Walgenbach

Tel: +49 911 95117-547

martin.walgenbach@grundig-akademie.de
